

# GreenEnergyWorld

connecting visions



## **Partnervermittlung auf Erneuerbaren Energiemärkten**

### **GreenEnergyWorld - Internationales Handelsportal für Erneuerbare Energieprojekte bringt Investoren mit Projektentwicklern und Betreibern von Windkraftanlagen zusammen.**

„Finden Sie den Partner, der wirklich zu Ihnen passt“. Mit diesen oder ähnlichen Slogans werben Partnervermittlungsagenturen in großformatigen Anzeigen. Ein uralter, nie versiegender Markt. Doch nicht nur Damen und Herren haben Vermittlungsbedarf.

Investoren suchen auf dem Markt der Erneuerbaren Energien weltweit nach attraktiven Objekten. Betreiber und Projektentwickler brauchen dringend frisches Kapital. Der Markt ist noch jung und entwickelt sich explosiv. Hier setzt die Berliner Firma GreenEnergyWorld mit ihrer Geschäftsidee an. Kapital und Ideen verbinden – connecting visions – so lautet der Leitspruch des jungen Unternehmens. Windenergie spielt eine Schlüsselrolle für die Erneuerbaren Energien. Und deshalb auch für die Visionen der GreenEnergyWorld.

#### **Handelsbörse im Internet**

Denis Kühn ist bei GreenEnergyWorld für die Geschäftsentwicklung zuständig. Er weiß, worauf es ankommt. „Die sorgfältige Aufbereitung der Unterlagen und die gezielte Investorenansprache sind für uns das A und O bei diesem Geschäft. Über unsere Online-Handelsbörse können sich Projektentwickler, Betreiber und Investoren schnell und zielorientiert näher kommen“. GreenEnergyWorld konzentriert sich zurzeit vor allem auf die Vermarktung von Windkraftanlagen. Aber auch Solarparks sind darunter. Besonders die sich entwickelnden osteuropäischen Energiemärkte in Bulgarien und Polen stehen im Focus der Projektakquise. Kooperationspartner der GreenEnergyWorld knüpfen und halten vor Ort die Kontakte zu den Projektentwicklern.

„Das europaweite Kooperationspartnersystem ist das Besondere an unserem Vermarktungsservice. Außerdem verfügen wir über ein Netzwerk von internationalen Fachleuten der Erneuerbaren Energiebranche: Gutachter, Anlagenhersteller, Bauunternehmen, Juristen. Damit greifen wir unseren Kunden durch zusätzliche Dienstleistungen unter die Arme und werten ihre Projekte auf“, sagt Denis Kühn.

## **Schnittstelle zwischen lokalen Projektanbietern und globalen Investoren**

Schlüssel für eine erfolgreiche Vermarktung einer jeden Windkraftanlage sind die sorgfältige Zusammenstellung und Prüfung der Daten. Entscheidend für die Effizienz der Dienstleistungen sind fundierte Kenntnisse und Erfahrungen bei der Projektentwicklung im In- und Ausland. Mit ihren sieben Mitarbeitern kann die GreenEnergyWorld GmbH ihre Kunden beim Projektverkauf und bei der Suche nach Finanzierungen oder Beteiligungen länderübergreifend und erfolgreich begleiten.

GreenEnergyWorld zeichnet sich durch hohe Qualitätsstandards bei der Projektaufbereitung aus. So werden die Projekte im Vorfeld eingehend geprüft. Einschätzung und Beurteilung der Rentabilität sind zentrale Schritte in der Wertschöpfungskette. Die sorgfältig aufbereiteten Exposés enthalten ausführliche Daten zum Projekt und zur Wirtschaftlichkeit.

Die Zusammenarbeit mit verschiedenen europäischen Partnern ermöglicht GreenEnergyWorld den direkten Kontakt zu Projektentwicklern und Käufern in den einzelnen Ländermärkten. Die Handelsplattform [www.green-energy-world.com](http://www.green-energy-world.com) ist somit eine Schnittstelle zwischen Projektanbietern und internationalen Investoren. Zurzeit werden Wind- und Solarprojekte in Deutschland, Bulgarien, Italien, Rumänien, Polen, Griechenland und Spanien angeboten.

## **Kontakt**

### **GreenEnergyWorld auf der HUSUM WindEnergy 2008: Halle 3, Stand A 26**

Green Energy World GmbH  
Hartmut Rößler (Presse & Marketing)  
Schönhauser Allee 42  
10 435 Berlin  
Tel: +49 (0) 30 44 31 96 50  
Fax: +49 (0) 30 44 31 96 51  
E-Mail: [hartmut.roessler\[at\]g-e-w.net](mailto:hartmut.roessler@g-e-w.net)  
Internet: [www.green-energy-world.com](http://www.green-energy-world.com)



**Member of  
EWEA**

THE EUROPEAN WIND ENERGY ASSOCIATION



**Bundesverband  
WindEnergie e.V.**